



Key Account Manager

GVS Poland jest częścią międzynarodowej grupy GVS i wraz ze **znanymi markami Goldvorsorge oraz Silbervorsorge** od ponad 20 lat pozostaje zaufanym ekspertem w branży metali szlachetnych. Nasz międzynarodowy zespół, liczący około 120 pracowników, znacząco przyczynia się do naszego sukcesu poprzez zaangażowanie i wiedzę specjalistyczną. Obecnie poszukujemy zaangażowanej, elastycznej i zorientowanej na klienta osoby o dużej inicjatywie.

APLIKUJ

Twój zakres obowiązków:

- **Doradztwo dla klientów:** Udzielanie profesjonalnych i kompetentnych porad klientom we wszystkich kwestiach związanych z metalami szlachetnymi, zapewniając doskonałą obsługę klienta.
- **Wsparcie biura:** Wykonywanie różnorodnych zadań organizacyjnych i administracyjnych, dbanie o sprawne funkcjonowanie codziennych procesów oraz terminową i dokładną realizację wszystkich działań.
- **Wsparcie zespołu w oddziale w Polsce:** Pomoc lokalnemu zespołowi w codziennych obowiązkach, koordynacji kontaktów z klientami i sprawach organizacyjnych, przyczyniając się do efektywnej pracy oddziału.

Nasze wymagania:

- **Wykształcenie:** Wyższe wykształcenie będzie dodatkowym atutem.
- **Języki:** Język polski jako ojczysty. Bardzo dobra znajomość języka niemieckiego lub angielskiego jest niezbędna. Znajomość dodatkowych języków będzie zaletą.
- **Doświadczenie:** Doświadczenie zawodowe na podobnym stanowisku będzie mile widziane. Oczekujemy dużego zainteresowania tematyką metali szlachetnych.
- **Cechy osobiste:** Dokładność, rzetelność i odporność na stres. Jasna komunikacja oraz umiejętność szybkiej integracji z zespołem.
- **Gotowość do podróży:** Chęć wspierania pracy w innych oddziałach, szczególnie w Wiedniu, jeśli zajdzie taka potrzeba.

To oferujemy:

- **Wiedzę i szkolenia:** Kompleksowe wdrożenie w zakresie obowiązków. Dzięki metodzie „learning by doing” rozwinięsz samodzielne umiejętności handlowe.
- **Zespół:** Młody, zmotywowany zespół powita Cię i będzie wspierać podczas procesu wdrożenia.
- **Stabilność:** Złoto i srebro zapewniają długoterminową odporność na kryzysy, co gwarantuje bezpieczne i trwałe miejsce pracy, nawet w niepewnych czasach gospodarczych.
- **Możliwości rozwoju:** Stanowiska kierownicze są obsadzane wewnątrz, co daje zaangażowanym pracownikom realne perspektywy awansu.

Obowiązuje układ zbiorowy dla pracowników handlu. W zależności od Państwa kwalifikacji i doświadczenia oferujemy atrakcyjne wynagrodzenie, znacznie przewyższające stawki określone w układzie zbiorowym. Czekamy na Państwa dokumenty aplikacyjne w formacie PDF.

GVS group

Twoje korzyści:



Social Media



Mają Państwo pytania?

GVS Austria e.U.
Katarina Petric
jobs@gvs-bullion.com
www.goldvorsorge.at

APLIKUJ